



SALES SUPPORT MEDEWERKER BIJ NICE

Ben je ambitieus en gedreven om in een bedrijf te werken dat hard groeit en waar veel gebeurt? Zie jij vaak wat een ander nodig heeft en biedt jij graag die ondersteuning? En durf je tegelijkertijd zelfstandig klantcontact te onderhouden? Dan is deze spiksplinter nieuwe functie als Sales Support Medewerker bij NICE helemaal iets voor jou!

Wij zijn NICE

De positive changemaker van de ijsmarkt. Altijd op zoek naar de meest duurzame manier om het lekkerste ijs te maken, van pure biologische ingrediënten. We begonnen in Nederland met onze fruitijsjes bij horeca die veel waarde hechten aan goed én puur eten. Dat doen we nog steeds, nu met een veel breder ijsassortiment. En daarnaast vind je NICE in het retailschap door heel België, Duitsland en Zwitserland. En we blijven uitbreiden! Te gek natuurlijk, want daardoor kunnen steeds meer ijsliefhebbers genieten van lekker ijs van heldere ingrediënten, zoals je ze ook thuis zou maken.

Omdat we op internationaal vlak hard groeien zijn we op zoek naar:

Sales Support Medewerker

0,8 - 1,0 fte

Per 1 januari 2021

Wat ga je doen

Je ondersteunt ons internationale sales team op administratief en operationeel vlak. Daarnaast onderhoud je contact met zowel potentiële als bekende NICE verkooppunten.

Administratief

- CRM systeem up to date houden. We werken met Teamleader.
- Website aanvullen met de nieuwste verkooppunten.
- Beheer mailboxen. Informatie aanvragen beantwoord je zelf, andere vragen stuur je naar de juiste collega.

Operationeel

- Coördinatie van onze verkoopmaterialen. Je beheert de voorraad en zorgt dat de materialen tijdig naar onze verkooppunten verstuurd worden.
- Coördinatie van de NICE vriezers die door onze verkooppunten ingekocht worden. Jij bent het eerste aanspreekpunt voor hen en zorgt dat de vriezers op de juiste plekken terecht komen, inclusief ijspakket.
- Je ondersteunt het verkoopteam bij het maken van reizen en bezoeken van beurzen. Je onderzoekt de mogelijkheden en boekt de meest efficiënte reis en verblijf.

- Als NICE op een beurs staat, zorg jij voor de logistiek van de materialen en het ijs.
- Van onze ijskar wordt iedereen blij. Jij coördineert de boekingen en regelt de logistiek.
- We grijpen nooit meer mis in de vriezer, want jij zorgt voor een optimale ijsvoorraad op kantoor, voor promotie en verkoop doeleinden.

Klantcontact

- Met je kennis van de talen Engels, Duits en het liefst ook wat Frans voel je je comfortabel om telefonisch contact te onderhouden met onze internationale verkooplekken. Een Nederlandse horeca-eigenaar, een Duitse inkoper van een Biowinkel of een supermarkt medewerkster in Zwitserland. Ondanks dat het eerste contact bij je Sales collega's ligt, vind jij het geen probleem om de klant even na te bellen om nog wat laatste dingetje te regelen. Sterker nog, je wordt er eigenlijk wel erg enthousiast van!

Wat bieden wij

Je zult gaan meewerken aan een internationaal groeiend duurzaam ijsmerk. Je maakt deel uit van een positief, gemotiveerd en ervaren team, op een gezellig kantoor in Amsterdam. We vinden het belangrijk dat je met plezier naar je werk gaat en geven je dan ook graag de ruimte om deze nieuwe functie vorm te geven op een manier die goed bij jou past.

- Een marktconform salaris.
- Reiskostenvergoeding.
- 8% vakantiegeld.
- 25 vakantiedagen (o.b.v. fulltime werkweek).
- Doorgroeimogelijkheden binnen onze organisatie door ons ambitieus strategisch groeiplan.
- Goede balans werk/thuis: hier is veel aandacht en ruimte voor zodat je zo optimaal mogelijk kan werken.
- Een contract voor 9 maanden met de intentie deze bij goed functioneren om te zetten in een vast contract.

Is it you? C'est toi? Bist du das? Laat dan van je horen!

Stuur dan je CV en motivatie naar wouke@nicefruitijsjes.nl

Video vinden we erg leuk! Hoeft niet, mag wel.

En als je vragen hebt, bel dan gerust naar ons kantoor 020 670 84 79 en vraag naar Wouke.